

account manager til københavn

Introduktion

Du har nu en sjælden mulighed for at blive en del af et dynamisk salgsteam hos Kvadrat i Frihavnen i København.

Vi søger en engageret person med salgserfaring, som kan udvikle muligheder inden for nogle af de bedste kundeporteføljer i Europa. Gennem arbejdet med tekstiler til hotel- og restaurationsbranchen, kontorer og sundhedssektoren vil du komme til at arbejde med nogle af de højest respekterede arkitektfirmaer i Danmark.

Arkitektfirmaerne står for planlægning af projekter over hele verdenen og efterspørger professionel service og rådgivning.

Forudsætninger

Du har en baggrund i detail- eller B2B-salg. Du er entusiastisk og har en fokuseret og strategisk tilgang til projektstyring, en evne til at udvikle langsigtede relationer med klienterne og lyst til at arbejde selvstændigt med dit salg. Du brænder for salg, design og moderne livsstil.

Arbejdet

Præsentation af tekstiler til eksisterende kunder og nye planlæggere

Projektstyringsprojekter fra planlægning til ordre

Udbygning af eksisterende og etablering af nye relationer

Ansøgning

Yderligere oplysninger om stillingen kan indhentes hos

Country Director Peer Ahsbaks
pah@kvadrat.org 4056 2759

eller alternativt hos

Niels Therkildsen
nith@kvadrat.org 2360 8617.

Send din ansøgning med brev eller som e-mail senest den 19. marts 2009 til Helle Lynggaard, e-mail: hl@kvadrat.dk. Samtaler vil blive afholdt den 22. marts.

Kvadrat A/S
Lundbergsvej 10
8400 Ebeltoft

www.kvadrat.dk

Kvadrat er blandt Europas største leverandører af møbel- og gardinstoffer til kontraktmarkedet og den bedste del af detailmarkedet. Kvadrat er i dag et varemærke i et professionelt marked, hvor kvalitet og design er afgørende parametre. Virksomhedens produkter anvendes af en lang række af Europas førende møbelfabriker. Markedsbearbejdelsen tager udgangspunkt i kontorer og showrooms i Ebeltoft, København, Oslo, Stockholm, Helsinki, Frankfurt, Köln, Amsterdam, London, Paris, Milano og Sydney.

kvadrat